叩響創業之門 探討成功之路

創業協進會ACCE大陸會員工作組主席周松年

本报记者 格格

對於中國人而言，創業就像是存在於我們血液中的夢想。很多華人移民即便在加拿大已經擁有了一份很好的工作，卻還是希望擁有一份屬於自己的事業。創業是許許多多中國人的理想，然而通往理想的道路向來都是崎嶇不平、迂回曲折的。每當看到別人創業的碩果時，我們總會羡慕其成功與榮耀。然而，白手起家，另辟他徑，必須要放棄安穩的高薪厚職，遭遇挫折，當面對這些取捨時，你是否有捨棄的勇氣？魚躍龍門，飛蝶撲火，必須要經歷數不清的挫折難關，當面對這些困難時，你是否有堅持下去的毅力？高峰下墜，急流險阻，必須要面對重重的重壓困局，當面對這些失敗時，你又是否有吸取經驗，東山再起的胸襟？帶著這些問題，近日，本刊記者拜訪了現任加拿大創業協進會(Association of Chinese Canadian Entrepreneurs, ACCE)大陸會員組負責人周松年博士。也許從他的話語中，我們能窺見一點點成功的秘訣，一點點創業的體會。

對話大陸背景企業家

創業協進會ACCE成立於1994年，其服務宗旨在於，鼓勵華人創業，加強華裔創業家在世界市場上的競爭力，通過優質培訓和互助合作，協助創業家開創新企業； 以及建立網路，以便會員藉此進行諮詢及研討。此外，創業協進會亦致力促進政府和企業之間的溝通。7月17日，創業協進會宣佈，將於下月舉辦題為「對話加國大陸背景企業家」的創業論壇，活動的服務物件為中國大陸移民，當日以講中文作為論壇語言，預計出席人數300人。

對於這項舉措，該協會的大陸會員工作組主席周松年說，基於大多倫多地區中國大陸移民人數的不斷擴增，創業協進會最近成立了大陸會員工作組，由會董周松年擔任小組主席。具有大陸背景的周松年是前Platform Computing Inc總裁，曾在1997年獲得首界ACCE加拿大傑出華裔創業家選舉的最佳企業家獎。他談到，大陸會員工作組的主旨為提倡並促進在加拿大的中國大陸華人創業，鼓勵並表揚大陸華人創業家之貢獻，協助具有中國背景的企業家，在加國創業和拓展加國市場，從而架起中加貿易橋樑。

周松年介紹說，此次論壇定於8月11日（周日）下午2時至5時在北約克市政廳（5100 Younge Street）舉行，他們特別邀請到了嚴永峰、陳凱和江邦固三位中國大陸背景的成功企業家，和大家一起分享他們成功創業的經驗。他說，嚴永峰從當年一介留學生，到後來的銀行白領，再到業務遍及北美的製造業老闆，一路走來，精彩萬分。屆時他將與大家一起分享當初他自己是如何邁出的創業第一步，以及如何建立起管道拓展市場的經驗；另外，他還介紹了陽光超市的創始人陳凱，他從做華人市場，發展到做穆斯林市場；從一家超市，發展到四家超市。屆時，陳凱將與在場的觀眾一起分享他的行銷心得和管理理念；最後他談到，江邦固不只是兩個孩子的母親，同時在加拿大獲得律師職稱，又創建了律師行，在業內建立了好口碑，還在華人社區和主流社會做義工，屆時她將分享自己作為一個女性的創業經驗和心路歷程。

為企業家牽線搭橋

談到服務與創業協進會，為中國華人企業家服務的心路歷程，周松年很感慨於一些早年來到加拿大，白手起家，自行創業的成功企業家甘於奉獻，願意為後來的企業家創業提供搭建溝通及橋樑的作用。而事實上，周松年就是其中一員。周松年早在1980年赴美留學，和所有的移民一樣，也經歷了打工，留學，安家，創業的艱

苦歷程。1987年，他應聘成為了多倫多大學的一名年輕的教授，擁有一份無懈可擊的完美工作，優厚的工資待遇，輕鬆的工作環境。可以說幾乎是所有人都夢寐以求的。然而創業對於周松年而言無疑是一場極具吸引力的賭注。周松年說，無論對誰而言，選擇創業，就代表著必須要放棄這些大家都豔羨的好條件，任何事情都必須親力親為，決不能假手於人，代價不可謂不高。特別是對於中年創業，每個家庭，都需要一個穩定的收入環境。因此對於創業者來說，倘若沒有開始的勇氣，哪有可能品嘗到成功的美酒?

然而創業之路上，如有可以借他人之鑒，特別是得到一些先輩們的幫助及引薦，那將是如沐春風，推波助瀾。周松年說他非常有感於加拿大的義工文化。他說，在創業協進會裡，每一個會董都有自己繁重的業務及生意在身，但是他們都在盡全力說明他人，義務為人服務。他談到，在創業協進會大陸會員工作組中，就有諸如於首三、Chares Jiang、Michael Chen、陳傑等會董，多年為有意在加國創業的企業家提供義務服務。周松年說，像於首三，他是CPAC的理事，在華人社區中威望很高，經驗十分豐富，組織活動也很在行；Chares 在經營自己的金融公司的同時，還肩當四川同鄉會會長，，也是華人社團中的活躍人物；Michael Chen的生意更是容飯店、酒吧、地產及中加貿易各行各業。他在Down twon的酒吧經常被作為議員競選場所；而陳傑，作為多倫多華社青年人創業的先鋒，更是年紀輕輕便榮登TD 銀行的副總裁高職，並且自組公司創業，非常成功。

周松年說，有這樣一群人為企業家提供服務，無疑是在他們的創業路上添加了助力器和潤滑油。因為這些人都經歷過成功，失敗，再成功，他們所歸納出的最寶貴的生意經驗及成功秘訣無疑對勵志創業的人都是無價之寶。另外周松年說，他的生意經驗，要在衆多的競爭中，用誠懇的態度跟別人建立良好的人際關係是成功得到市場機會的關鍵。

許多人都知道周松年是現任的加拿大創業協進會大陸會員組主席，然而也許很多人都不知道，他還是1997年獲得首界ACCE加拿大傑出華裔創業家選舉的最佳企業家獎的得主。雖然那時周松年對創業協進會的瞭解還不多。這是由於ACCE一直都採用外部評選制度來評選他們的創業獎項的。-ACCE每年都會邀請協會外部的專家、機構根據當年的提名名單作出審核，然後交由可信的具有公信力的會計師樓做出公正，然後到正式頒獎時，才從頒獎嘉賓手上的信封裡公佈答案。整個過程務求保密公正。絕對公平。

秉承加拿大的義工文化

周松年介紹說，加拿大創業協進會的工作人員絕大部分都是義工。儘管其中不少成員的工作都非常忙碌，然而他們卻堅持每週至少為協會工作15到20個小時，並且出資出力。他們都本著跟所有新移民一起分享自身成功經驗以回饋社會的目的，不問回報地工作著。於此，他們不但絲毫不感到辛苦，還展示出自豪的神情來。大家的努力使創業協進會幾乎每個月都能舉辦各種活動，以便大家交流分享經驗，幫助華人移民更好地在加拿大修身、齊家、立業。

與周松年一同接受本刊記者採訪的還有在創業協進會大陸工作組負責Marketing & Communication的Will Li，作為年輕的一代留學生移民，他MBA畢業後，曾就職於ROGERS市場部，無論是年薪還是待遇都很不錯，但是創業的理想還是激勵著他在年初時離開了ROGERS，並組建了自己的公司。他說，他參與創業協進會，一方面想幫助更多在創業或想創業的年輕人，另一方面也希望在創業的道路上能夠結識更多的同路人。周松年說，加拿大創業協進會由個人，和團體兩種會員組成，其會員數幾近一千。其活動範圍從剛開始的多倫多，到安省，到東西兩岸。展望協會願景，將會發展成國家性的機構。

結束了訪問，周松年和Will Li以自身經驗為我們剛才開篇時的問題給出了他自己的答案。創業時用於決定取捨的勇氣；守業時面對困難的毅力；成功時能夠回饋的慷慨。作為一個新移民，面對全新的國度，面對未知的未來，面對家人，面對生活。你已經有了自己的答案了嗎？周松年的答案又是否能給大家一個啟發呢？如有興趣，您還可以與創業協進會聯繫，參加下月舉辦的題為「對話加國大陸背景企業家」的創業論壇，共同探討創業之路。